

アトムチェーン家電販売参入セミナー

本業に家電販売をプラス、顧客満足度UP! 売上UP!

会場+WEB
『ハイブリッド型』
セミナー開催

13:00~14:15	アトム売れる3大ノウハウ大公開
14:15~14:30	休憩(コーヒー、アトムせんべい試食)
14:30~15:40	家電業界への参入説明
15:40~16:10	成功事例体験発表
16:10~16:30	アンケート 質問
16:30~17:00	個別相談会(自由参加)

プロフィール

 株式会社アトムチェーン本部 会長 井坂 泰博	 株式会社アトムチェーン本部 店舗運営部部长 明尾 正幸
	 アトムさいたま宮原店 家電部店長 高橋 慎

参加費無料 下記の受講申込用紙をFAXしていただくか、WEBからお申込みください。

受講申込用紙 FAX:0120-54-8448

WEBからのお申込み
お問合せはコチラ

ご希望の項目にチェック を入れてください。 **申込締切1月11日(土)**

- 2025年1月21日(火) 大阪会場に参加
 2025年1月21日(火) WEBで参加 ※後日、開催URLをお送りします
 2025年1月27日(月) 東京会場に参加

**会場+WEB
各20名様限定**

フリガナ		フリガナ	
貴社名	必須	参加者名	必須
ご住所	必須 〒		
連絡先	電話番号	携帯番号	
電話番号は当日連絡がとれる番号をどちらか必ずご記入ください	必須	必須	
	メールアドレス		必須

株式会社 アトムチェーン本部 セミナー係
 〒583-0871 大阪府羽曳野市野々上4-6-5 ☎0120-54-8419
<https://www.atom-denki.co.jp>

※セミナーには参加せず資料請求のみのご希望の方もお気軽にご連絡ください
 【差出人・還付先】大日本印刷株式会社 〒583-0871 大阪府羽曳野市野々上4-6-5 株式会社アトムチェーン本部 内 大日本印刷(株)返送事務局
 【発行人】株式会社アトムチェーン本部 〒583-0871 大阪府羽曳野市野々上4-6-5

料金後納

ゆうメール

現在全国
870店舗展開中
フランチャイズメンバー店
募集中



本業に家電販売をプラス

家電販売プラスの参入セミナー 本業との相乗効果追求!!
 新聞販売業・ガス販売業・リフォーム業・引越し業等の顧客名簿のある業界が成功しやすい

実体験発表

アトムさいたま宮原店 店長 高橋 慎

アトム加盟はあなたにとっての新たなビジネスチャンス! アトムで家電が売れる仕組みを私がすべて説明いたします

本業との相乗効果で家電事業を成長軌道に

家電事業の年間売上 2017年 0円 → 2023年 1億788万円

顧客リストは"たからの山" 顧客単価アップのチャンスを見逃すな

家電事業の成功は、本業である新聞販売業の安定経営にも欠かせないものとなりました。

<新聞販売店の一例>

新聞販売店が家電売上0からスタートして6年で年商1億円を達成

6年目で年商1億円に到達

アトム加盟 2018年4月

2018年 2019年 2020年 2021年 2022年 2023年
1年目 2年目 3年目 4年目 5年目 6年目

開催要項	開催日時・場所	大阪 2025年1月21日(火) 13:00~16:30 会場:KITENA新大阪 503号室 大阪府大阪市東淀川区東中島1-18-5	WEB 2025年1月21日(火) 13:00~16:30 ※参加申し込みいただいた方に開催URLをお送りします。	東京 2025年1月27日(月) 13:00~16:30 会場:オフィス東京 L2会議室 東京都中央区京橋1-6-8 コルマ京橋ビル
	参加費	参加費無料	定員	会場+WEB 各20名様限定
	主催	株式会社 アトムチェーン本部 ☎0120-54-8419		

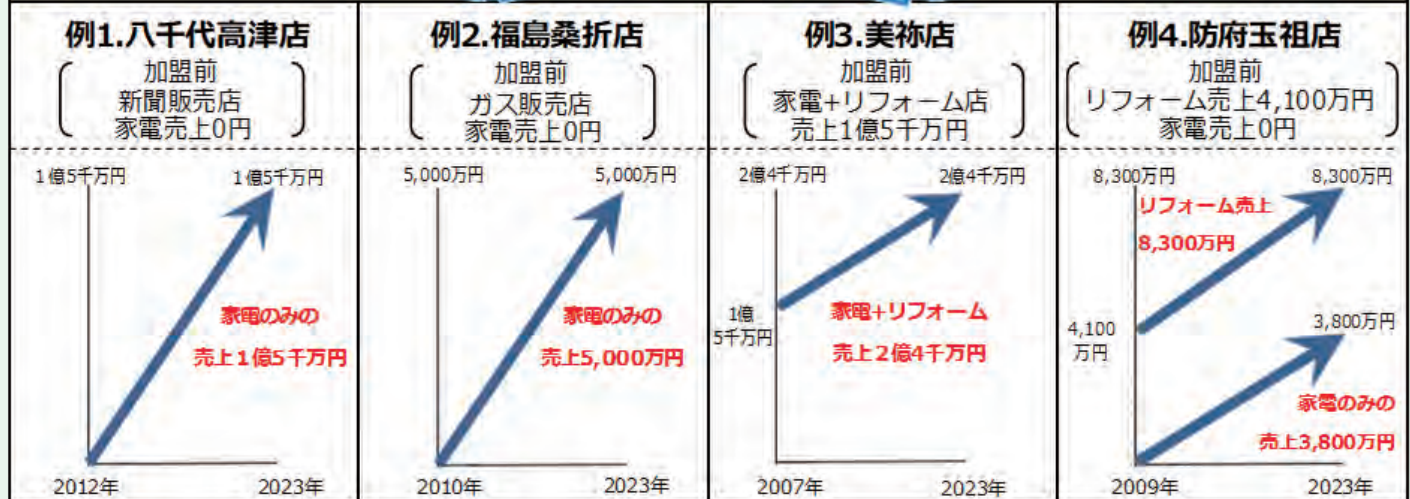
中国の「減価償却」

本業に家電販売をプラス、顧客満足度大幅UP!売上大幅UP!

◎特に成功しやすい業界 = 顧客名簿のある業界

新聞販売業	ガス販売業	リフォーム業	引越し業
① チラシが安く撒ける ② 新聞代集金時に家電が売れる	① 顧客名簿が利用出来る ② ガス代集金時に家電が売れる	① 顧客名簿が利用出来る ② リフォーム商談時に家電販売が出来る	① 引越し商談時に家電販売が出来る ② 家電を少し安くして引越し商談をスムーズに出来る

店舗見学可 **事例グラフ集** ご希望の方はご連絡ください (新聞店の店舗見学は同系列店の店になります)



◎安心の3大0円システム

- ① 在庫リスク **0円**でOK
1台から仕入可能、不要な商品は返品も可
- ② 初期投資 **0円**でOK
店舗、看板、什器など無くてもOK
- ③ 加盟金 **0円**でOK
加盟金0円・保証金30万円(退会時即返金)



◎修理、工事、販売の研修はお任せ

- ① 本部(大阪府)研修センター 修理・工事研修、家電知識研修の2種類の研修
 - ② 八尾(大阪府)研修センター 修理・工事研修
 - ③ 加盟店実務研修(実際に家電品を売っているアトム加盟店で家電店業務の全てを研修)
- ※ 上記①②③の研修で家電の知識がなくても早速スタートして頂けます。



◎新聞販売配達店成功事例

新聞販売店がゼロからのスタート
加盟6年で年商1億円到達
多くのリピーター確保で安定経営へ

アトムさいたま宮原店
店長 高橋 慎

◎売れるアトムチェーンの3大ノウハウ

①仕入 利は元にある 他店に絶対負けない仕入価格

大手家電メーカー5社の売れ筋商品がとにかく安い! (平均粗利率32%)

安い! これなら売れる

②販売促進策 チラシ・カタログ・販促ツール 充実

① 大手家電メーカーの売れ筋商品が全28Pのパンフレットに満載
② 本業の顧客台帳をフル活用して顧客満足度UP! 売上UP!

③情報

① 売る為の情報は毎日アトム本部からWEBを通じて受信・ご提供
② 全国9カ所+リモートで月1回の情報会議も開催

よし! この情報を使ってみよう!

自己紹介

19歳で新聞販売店に勤めて19年。全くの未経験からのスタート

加盟のいきさつ

未来への危機感の裏返し。清水の舞台から飛び降りる気持ちで参入

異業種参入の先輩たちの成功が心に火をつける

先人の苦労のおかげで、後発参入の私は随分と楽をさせてもらってる

営業ゼロでも顧客からのご依頼が絶えない会社へ

現在の新規客獲得数は月平均42軒
現在の家電事業の顧客数は2,700軒

私がアトム電器をイチ押しするその理由。

- 1 低コストで参入できる
他のFCビジネスと比べものにならない
- 2 本業との相乗効果をしっかり狙える
売れる商材やサービスが一挙に増えるのだから顧客単価が上昇する
- 3 本部のサポートがしっかりしていて安心
たくさんの仕入・販促情報、チラシ、マニュアル、研修、イベント、他店の成功事例
- 4 顧客目線で差別化できるビジネスモデルである
家電量販店やネット販売ではぜったいに真似できない強みがある

◎リフォームノウハウもお任せ

- ### 顧客ニーズにフル対応可
- ① リフォーム商材を安く全国配送
 - ② 売りやすいリフォーム全28Pカタログ
 - ③ 全国全メーカーのリフォーム研修会

